

Wir machen aus einem guten Prinzip eine Vermögensbetreuung

Die Reimann Investors Vermögensbetreuung GmbH ist eng an das Family Office einer bedeutenden Unternehmerfamilie angeschlossen. Unsere Prinzipien basieren auf einer tief verwurzelten unternehmerischen Tradition. Die Reimann Investors Vermögensbetreuung GmbH ermöglicht interessierten Anlegern in der Struktur des vom Family Office betreuten liquiden Vermögens zu investieren und an deren Erfolg zu partizipieren. Wir bieten somit unseren Kunden keine Produkte von der Stange. Als Vermögensbetreuung mit Unternehmerphilosophie steht für uns Produkttransparenz und langfristige Betreuung im Vordergrund.

Für unser Büro in Grünwald suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt eine/n

Relationship Manager/in

Die Mitarbeiter der Reimann Investors Vermögensbetreuung vereinen fachliche Professionalität mit menschlicher Kompetenz und schaffen somit langfristige und vertrauensvolle Geschäftsbeziehungen. Die anspruchsvolle wie auch facettenreiche Aufgabe des Relationship Managers besteht in der systematischen Betreuung eines Kundenstammes vermögender Privatkunden unter Nutzung bestehender Netzwerke sowie in der anschließenden kompetenten Beratung und Betreuung.

Zusammenfassend zeichnet der/die Relationship Manager/in verantwortlich für:

Ihr fachliches Profil:

- Erfolgreicher Abschluss einer bankkaufmännischen Ausbildung und/oder abgeschlossenes betriebswirtschaftliches Studium, bankfachliche Weiterbildungen sind wünschenswert
- Berufserfahrung im Private Banking, Wealth Management oder Family Office
- Nachweisbare Erfolge in der Betreuung vermögender Kunden
- Kontinuierliche Leistungsbereitschaft und Nachhaltigkeit in der Ausgestaltung persönlicher Kundenbeziehungen

Ihr persönliches Profil:

- Hohe Leistungsmotivation und Identifikation mit der Unternehmensphilosophie sowie der beruflichen Position
- Selbstsicheres, dabei aber jederzeit angemessenes Präsentieren der eigenen Person; stark ausgeprägte akquisitorische Fähigkeiten (Verhandlungsgeschick); kann positive Gesprächsatmosphäre schaffen
- Kontaktfreudigkeit, angemessene Umgangsformen unter Beachtung höchster Diskretion
- Dienstleistungsorientiert und an den Kundenbedürfnissen ausgerichtete Persönlichkeit
- Integrationsfähigkeit; ist in der Lage, mit den verschiedenen Bereichen innerhalb der Gesellschaft sowie mit anderen Partnern konstruktiv und lösungsorientiert zusammenzuarbeiten
- Ausgeprägte organisatorische und kommunikative Fähigkeiten, Impulsgeber – zeigt sich an den Entwicklungen der Märkte interessiert und kann diese in die Kommunikation einbinden.
- Interesse an einer langfristigen Zusammenarbeit mit der Reimann Investors Vermögensbetreuung GmbH

Ihre Aufgaben:

- Akquise und Gewinnung von vermögenden anspruchsvollen Privatkunden
- Ganzheitliche Kundenberatung und -betreuung
- Initiierung von Netzwerkaktivitäten zur Pflege entsprechender potenzieller Kontakte



- Stetige Weiterbildung in bank- bzw. anlagespezifischen Themen und Veränderungen

Wenn Sie diese Herausforderung begeistert und Sie sich aktiv in unser Unternehmen einbringen möchten, dann bewerben Sie sich unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und Ihrem frühestmöglichen Eintrittstermin. Rückfragen und Bewerbungsunterlagen richten Sie bitte per E-Mail an Frau Gisela Hendrich g.hendrich@reimann-investors.com.